

Date d'émission : 2021-09

Réf : MPI_BD_CONSORTIUM_202109

CHEF DE PROJETS / BUSINESS DEVELOPER (H/F)

Département : Marketing et Partenariats Industriels

Localisation : Paris 13

Type de contrat : CDD 12 mois

Période d'essai : 1 mois

Rémunération : Selon profil

Date d'entrée souhaitée : novembre 2021

Convention collective de l'industrie pharmaceutique

Contact: Mme Kamini SILGA / recrutement@inserm-transfert.fr

Présentation

Inserm Transfert SA est la filiale privée de l'Institut National de la Santé et de la Recherche Médicale (Inserm), dédiée à la valorisation des découvertes biomédicales issues de ses laboratoires.

Inserm Transfert détecte les savoir-faire et inventions à fort potentiel industriel et met en œuvre les stratégies adéquates de maturation, de propriété intellectuelle et de transfert et valorisation industriel, initiant ainsi le développement de produits de santé innovants

Elle développe en outre une activité de définition, d'ingénierie et de développement de partenariat de recherche, apportant à ses partenaires son expertise, son appui et ses conseils en montage et en management d'alliances stratégiques de recherche, de consortiums de recherche internationaux ou de projets d'envergure en santé publique, recherche clinique et dans le domaine des données de santé en général.

L'entreprise, forte de ses 90 collaborateurs, évolue dans un écosystème riche, stimulant et complexe d'innovation en santé humaine, à l'interface entre le monde académique et industriel et à composantes locales, nationales et internationales.

Mission et activités

Dans le cadre d'un accroissement d'activité, Inserm Transfert recherche un chef de projets/Business Developer (H/F) basé à Paris pour renforcer l'équipe Consortium du département Marketing et Partenariats Industriels.

Mission 1 : Conception, négociation et mise en place de partenariats public-privé à partir de financements publics

- Accompagner les chercheurs académiques dans la mise en place des accords de consortium encadrant les financements publics obtenus ;
- Etudier les projets financés des chercheurs et proposer les modalités de valorisation adaptées au sein des accords à mettre en place ;
- Concevoir et négocier les accords en collaboration avec le service juridique d'Inserm Transfert et en coordination avec les services administratifs, cliniques et juridiques de l'Inserm ;

- Interagir fortement avec les autres départements et équipes opérationnelles de la société (propriété intellectuelle, scientifique, business ...) pour l'optimisation des modalités contractuelles à mettre en place.

Mission 2 : Soutien au montage de dossiers de réponse à des appels à projet de financements publics :

- Participer en amont au montage de dossiers de réponse à des appels à projet (ANR, BPI, CE,...) en coordination avec le département dédié à cette activité afin :
 - D'identifier les pistes de valorisation possibles des résultats attendus ;
 - D'identifier les potentiels points de blocage de valorisation et de proposer des pistes de résolution dans le cadre du montage.

Mission 3 : Développement d'affaires

Concevoir et développer, en coordination avec les équipes concernées en interne, une approche de business development

Formation et Compétences

De formation supérieure, Master II ou doctorat en sciences de la vie, idéalement titulaire d'un double diplôme en Ecole de Commerce ou Management de l'Innovation, vous justifiez de préférence d'une première expérience dans le transfert de technologie lié aux sciences de la vie ou de la santé et/ou dans la gestion, la coordination ou l'accompagnement d'essai clinique dans une structure clinique (publique ou privée).

Les plus :

- Connaissance des dispositifs de financement public de la recherche
- Connaissances dans la recherche clinique et les aspects réglementaires liés
- Connaissances en propriété intellectuelle
- Connaissance des aspects contractuels liés aux activités de la recherche partenariale public/privé.

Vous avez le sens des responsabilités et de la confidentialité, êtes rigoureux et autonome, vous savez travailler en mode projet.

Doté d'un excellent relationnel et d'esprit d'équipe, vous savez interagir avec des professionnels de différents métiers.

Très bonne maîtrise du pack office (Word, Excel, PowerPoint, Outlook) et Anglais courant (écrit/parlé).