

Date d'émission : 2021-03

Réf : MPI_BD_DS&RC_202103

BUSINESS DEVELOPER (H/F)

Département : Marketing et Partenariats Industriels

Localisation : Paris 13

Type de contrat : CDI

Période d'essai : 4 mois

Rémunération : Selon profil

Date d'entrée souhaitée : Dès que possible

Convention collective de l'industrie pharmaceutique

Contact: Mme Kamini SILGA / recrutement@inserm-transfert.fr

Présentation

Inserm Transfert SA est la filiale privée de l'Institut National de la Santé et de la Recherche Médicale (Inserm), dédiée à la valorisation des découvertes biomédicales issues de ses laboratoires.

Inserm Transfert détecte les savoir-faire et inventions à fort potentiel industriel et met en œuvre les stratégies adéquates de maturation, de propriété intellectuelle et de transfert et valorisation industriel, initiant ainsi le développement de produits de santé innovants

Elle développe en outre une activité de définition, d'ingénierie et de développement de partenariat de recherche, apportant à ses partenaires son expertise, son appui et ses conseils en montage et en management d'alliances stratégiques de recherche, de consortiums de recherche internationaux ou de projets d'envergure en santé publique, recherche clinique et dans le domaine des données de santé en général.

L'entreprise, forte de ses 90 collaborateurs, évolue dans un écosystème riche, stimulant et complexe d'innovation en santé humaine, à l'interface entre le monde académique et industriel et à composantes locales, nationales et internationales.

Mission et activités

Afin de renforcer le département Marketing et Partenariats industriels, Inserm Transfert recherche un business developer (H/F) pour développer des partenariats industriels pour l'activité Données de Santé et Recherche Clinique.

Vous aurez pour mission de participer au développement du portefeuille de clients académiques et industriels et de développer de nouveaux partenariats ambitieux avec les acteurs privés du secteur de la santé et de la e-santé, autour des données collectées de cohortes et/ou de recherche clinique portés par l'Inserm :



- Identifier et prospecter de nouveaux partenaires potentiels au niveau académique et industriel et développer un portefeuille de projets à fort potentiel de valorisation
- Etre force de proposition dans les méthodologies de prospection et dans la définition des modalités de partenariat
- Elaborer et rédiger des offres commerciales et partenariales
- Produire des supports de communication nécessaires au business développement
- Négocier et concrétiser des opportunités de partenariat jusqu'à l'établissement du contrat et la mise en place du partenariat
- Participer au développement de l'activité
- Reporting

Vous prendrez également en charge des missions plus spécifiques d'alliance management en accompagnant les équipes académiques et industrielles dans la mise en œuvre de partenariats :

- Assurer l'interface entre les investigateurs principaux (Cliniciens et/ou Epidémiologistes), le promoteur et les industriels
- Piloter les étapes préliminaires à la réalisation des études industrielles (anticipation des étapes/échéances, préparation de réunions et des supports associés, ...)
- Coordonner des équipes pluridisciplinaires (recherche translationnelle, recherche clinique et/ou études post-AMM)
- Reporting

Enfin, votre implication et force de proposition pourront être sollicitées dans des initiatives ou projets transversaux engagés au sein de la société en lien avec des données de santé.

Formation et Compétences

Titulaire d'une thèse en biologie ou pharmacie complétée par une formation en management de l'innovation type HEC, EM Lyon, EM Grenoble, vous justifiez d'une première expérience significative et opérationnelle d'au moins 24 mois en business development dans le domaine industriel de la santé ou de la valorisation.

Vous êtes autant à l'aise à l'oral qu'à l'écrit en anglais,

Vous faites preuve d'inventivité et êtes force de proposition.

Connaissance dans le domaine des données de santé et de leur utilisation.

Autonome et diplomate, vous avez le sens des responsabilités et de la confidentialité, esprit d'analyse et de synthèse.

Vous faites preuve de rigueur, d'organisation, de capacité d'anticipation et/ou de réactivité.

Très bonne maîtrise de l'outil informatique (Word, Excel, PowerPoint, Outlook).

Doté d'un excellent relationnel et d'esprit d'équipe, vous avez le sens de l'engagement et savez fédérer plusieurs partenaires autour de vos projets.

Vous aimez travailler en étroite relation avec vos collègues et entretenez l'esprit collaboratif.